

De charlatans (zijn) onder ons

John Hermarij

Mijn excuus als ik
soms nare dingen
over sommige
mensen zeg.



Ondernemerscoach

96 volgers
Gepromoot

Je kent de momenten vast wel, dat je het even niet meer weet. Dat je het gevoel hebt in rondjes te lopen en geen steek verder komt. Soms helpt het als je even afstand neemt van waar je mee bezig bent, zodat er ruimte ontstaat om helderheid te krijgen op wat je te doen hebt om eruit te komen. Ik hoop dat mijn nieuwe guide je daarbij helpt.



De 6 belangrijkste oorzaken van vastlopen als ondernemer

Geïnspireerd door

CEES ZWEISTRA

W A R
H A I R
S E O D
K Z O E
E R S

'Rijk, prikkelend, spannend!'

Paul van Tongeren (Denker des Vaderlands)

Volgens Wikipedia is een charlatan een speciaal soort oplichter die voorziet in de behoeften door **systematisch mensen te bedriegen** over haar of zijn afkomst, vaardigheden, intenties of prestaties.

Een charlatan maakt gebruik van **charme** om mensen iets aan te smeren. Het woord wordt ook wel gebruikt voor mensen **die zonder zelf de bewuste intentie** te hebben te misleiden ideeën of denkbeelden presenteren **die zij zelf voor waar houden**, maar die de **wetenschappelijke toets der kritiek niet kunnen weerstaan**.

In de geneeskunde spreekt men dan vaak van kwakzalverij.

**Pas op want
misschien ben ik
onbewust ook
wel een
charlatan**



De wetenschap kent geen absolute zekerheid

Wetenschap is het gebruik van verschillende methoden om denkfouten te voorkomen. Een echte wetenschapper kenmerkt zich door twijfel.

Wetenschap is een gemeenschappelijke activiteit.

Tip: Hoe zekerder de uitspraak des te groter de kans dat iemand een charlatan is.

Tip: Hoe solistischer het optreden des te groter de kans dat iemand een charlatan is.



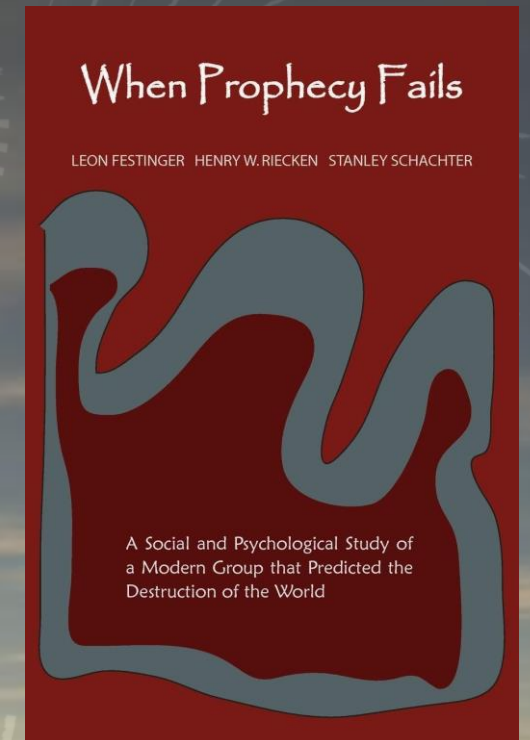
Waarschuwing

Wanneer je er sterke overtuigingen op nahoudt, dan kan dit Webinar leiden tot heftige gevoelens van cognitieve dissonantie.

Cognitieve dissonantie

Wanneer de feiten onze overtuiging tegenspreken dan voelt dat **ongemakkelijk**. De makkelijkste weg is dan te volharden in onze overtuiging en de feiten weg te redeneren.

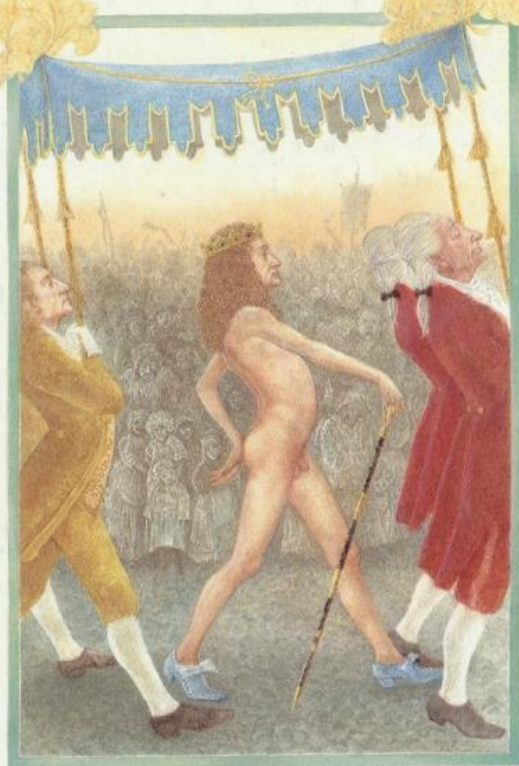
Tip: Het ongemakkelijke gevoel kan een waarschuwingssignaal zijn dat je in de ban bent van een charlatan



**359** resultaten

- Primair Succes
- Ondergronds succes
- Verpak je succes
- Succes met Scrum
- Succes voor Dummies
- Next level succes
- De Succes-Coëfficiënt
- Meer succes met Instagram
- Meer succes met LinkedIn
- Experttips voor Onstopbaar Succes
- Succes door groot denken
- Succes in Veelvoud
- Navigeer je team naar succes
- Coach jezelf naar succes
- De sleutel tot succes
- De 7 sleutels voor Zakelijk Succes

HANS CHRISTIAN
ANDERSEN



GEÏLLUSTREERD DOOR LIDIA POSTMA

DE NIEUWE KLEREN VAN DE KEIZER
KLEINE KLAAS EN GROTE KLAAS
DE TONDELDOOS
DUIMELIJNTJE

Deze kleren,
majesteit,
zijn niet te
zien door
mensen die
dom zijn.

Voor de nieuwsbrief van oktober schreef [REDACTED], werkzaam als psycholoog, een mooie bijdrage voor het thema Samenwerken in projecten. Hij schreef:

"Communicatie is, zonder twijfel, de grootste kern in de samenwerking tussen mensen. Er spelen altijd diverse belangen en voor een probleem kunnen verschillende oplossingen worden gevonden. Dat is positief, omdat het de dynamiek en de diversiteit van een organisatie weergeeft. De vraag is echter: hoe communiceer je een belang, zodat anderen er ook in meegaan of een idee zodat de ander dit ook ziet. En hier stuit men maar al te vaak op een drempel. Vaak hoor je op de werkvloer dan ook diverse geluiden en uitingen ten teken dat het niet lukt om de ander mee te nemen. En de vraag is dan vervolgens: hoe ga je samen de betreffende drempel over?"

In gewoon Nederlands: Hoe krijg ik mijn zin?

Persoonlijkheidstesten

Let op: er zijn er maar twee die een goede wetenschappelijke basis hebben



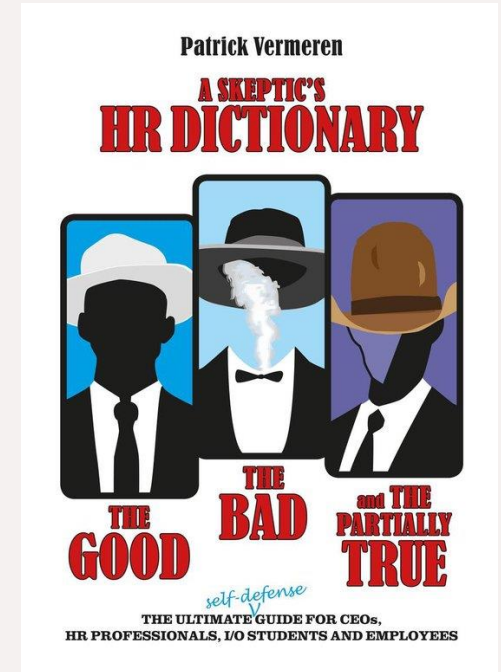


Ik vind recepties leuk 0-1-2-3-4 Ik lees liever een boek

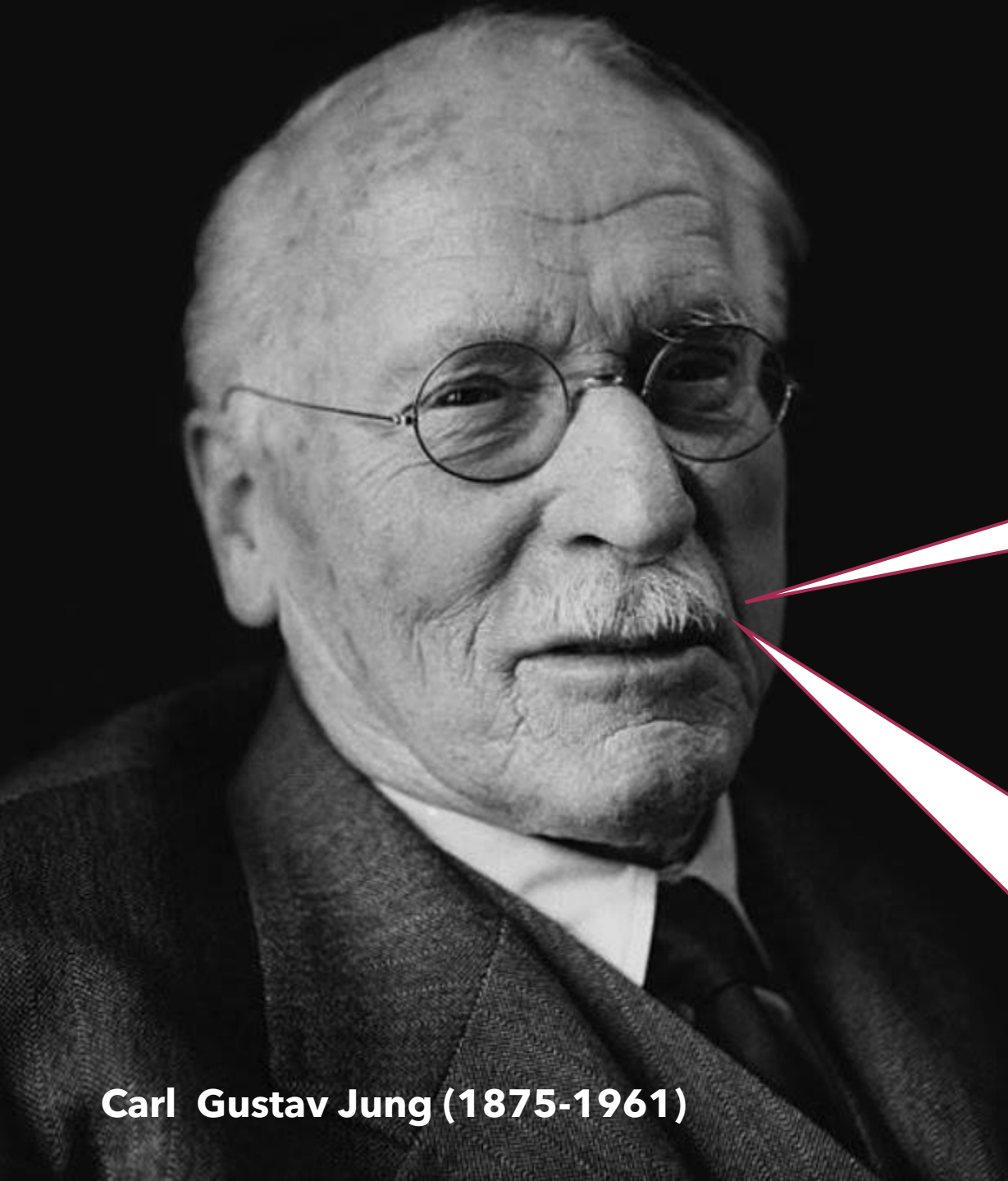
Tip: Vragenlijsten waar je moet kiezen uit twee polen zijn twijfelachtig

De volgende 'persoonlijkheidstesten' zijn gebaseerd op pseudowetenschap

- DISC
- Enneagram
- MBTI
- Insights Discovery
- Spiral Dynamics
- Management Drives



Tip: Alles wat op Carl Gustav Jung en Graves is gebaseerd is pseudowetenschap



Door de afdaling in het onbewuste brengt het bewustzijn zichzelf in een gevaarlijke situatie, want het lijkt erop alsof het zichzelf uitblust. Het is de situatie van de primitieve held, die door de draak wordt verslonden.

Zoals bekend treedt in de lapis in plaats van de chaotische strijd tussen de elementen een allerinnigste wederzijdse verbinding tussen hen op. Juist dit maakt de steen onaantastbaar.

Carl Gustav Jung (1875-1961)



De belangrijkste bedoeling van dit boek is aan te geven waar het in het menselijk leven om gaat en wat het zou moeten zijn, en door middel van een blauwdruk aan te geven wat men zou kunnen beschouwen als de doelstellingen voor de toekomst van de mensheid.

Clare W. Graves
(1914-1986)

Moreel gedrag

Behandel mensen eerlijk en doe ze geen kwaad

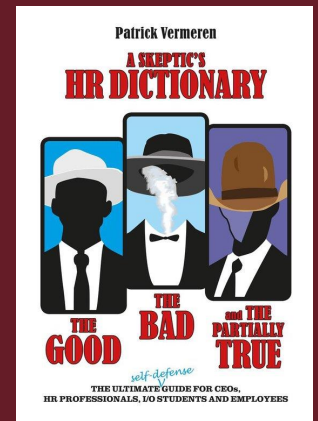
Een verkeerd zelfbeeld is schadelijk

Een pseudowetenschappelijke persoonlijkheidstest kan leiden tot een verkeerd zelfbeeld

Het gebruik van een pseudowetenschappelijke persoonlijkheidstest is daarom immoreel

Wat er nog meer niet deugd

- 70% ervaring - 20% collega's - 10% door formele training
- Belbin team rollen
- Organisatie opstellingen
- Leerstijlen (Kolb, Dunn, Honey & Mumfort)
- Linker en rechter hersenhelft



**En dan heb ik nog lang
niet alles gehad**

Charlatans in soorten en maten



Kwaadaardig

nuttige idioot

boosdoener

Naïef

aandachts-
zoeker

illusionist

Onbewust

Bewust

Ineens was daar personal branding

aandacht	



15 minuten roem

aandacht	

- Hagelschot experts
 - Mensen die vragen stellen aan het eind van een lezing
 - Mensen die in praatprogramma's aan tafel zitten
 - Mensen die vaak zaken posten op de sociale media

Tip: Geloof niet wat andere mensen over je zeggen



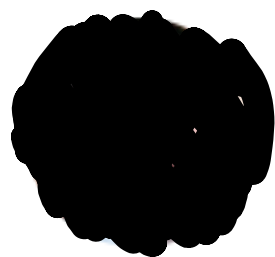
Halo effect

	illusie

- Influencers met veel volgers
- Representative bias



Aanbieders van een **nep halo**



[Redacted Name] 1ste



Zullen we linken? Ik help je om je verkoopeffectiviteit te verhogen! Wat is jou...

20 m •

#letsconnect simpelweg omdat een groter netwerk een "asset for life" is. Nieuwe relaties kun je starten en ontwikkelen via een simpele actie: **connectieverzoek op LinkedIn!** Mijn LinkedIn netwerk heeft me al zó ontzettend veel gebracht dat gun ik iedereen! Zo doe je mee:

Bekende illusionisten

	illusie



Opmerking: Deze sprekers inspireren vele duizenden mensen en op zich is er niet veel mis aan wat zij hun publiek vertellen. Echter het is vaak wel een makkelijk verhaal dat de illusie schept dat het ook een makkelijke oplossing is en dat is onjuist. Vaak betaal je een hoge prijs om naar hun bijeenkomsten te gaan. Des te hoger de prijs des te sneller je ten prooi valt aan cognitieve dissonantie (hoe meer je opoffert hoe moeilijker het is om op je schreden terug te komen).

Tweedehands mensen



Ayn Rand


Isn't that the root of every despicable action? Not selfishness, but precisely the absence of a self. They are the second handers ... They have no concern for facts, ideas, work. They're concerned only with people. They don't ask: "*Is this true?*" They ask: "*Is this what others think is true?*"

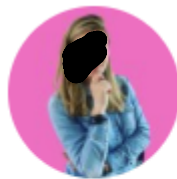
2^{de} hands illusionisten

	illusie

Tip: Past de staat van dienst bij de uitspraak?

[Redacted] · 2de
Doe jij waar je écht gelukkig van wordt?
Zakelijk Succes Vanuit Je Hart
Heeft het over #succes, #ondernemen,
#ondernemerschap, #intuitiefondernemen en
#persoonlijkeontwikkeling

[Redacted] · 3de
Ik help ondernemers in 90 dagen naar hun
optimale prestatie doormiddel van biohacking,
interventies en data. Meer energie, kracht,
focus en omzet. 



[Redacted] · 3de+
"Ik haal het beste in jou naar boven"
22 u · 

Vandaag ben ik echt in de wolken!

Over mij

Ik ben [Redacted] en ik help ondernemers om klanten te vinden en aan zich te binden met LinkedIn. Ik combineer mijn jarenlange ervaring in marketing met mijn kennis van LinkedIn om je niet alleen te leren waar je de knopjes vindt, maar je ook te laten zien hoe je LinkedIn toepast om jouw bedrijf beter vindbaar en dus zichtbaar te maken, jezelf als expert profileert en jouw ideale klant te vinden. Je kunt bij mij terecht voor zowel 1-op-1-sessies als (incompany) groepstrainingen. Meer weten? Bel [Redacted]

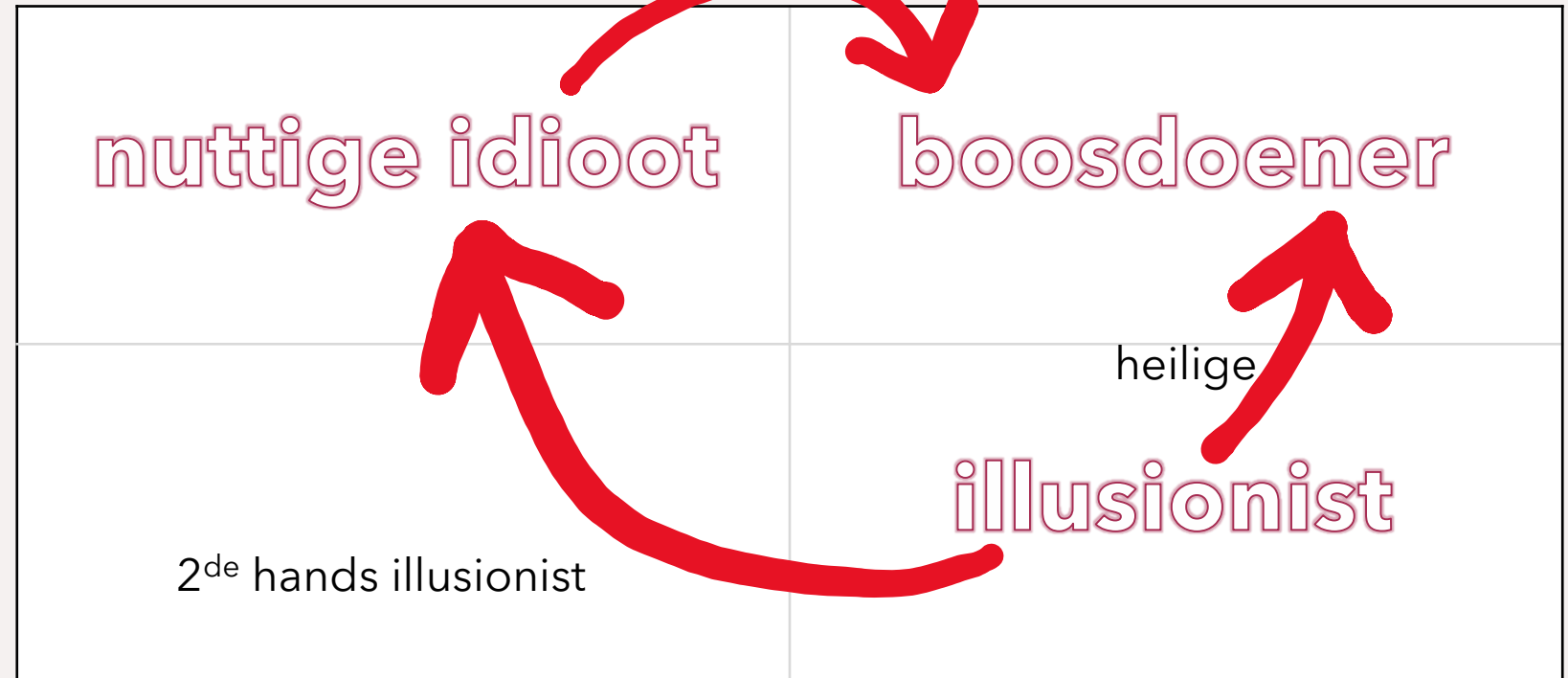
[Redacted]

Ontwikkeling tot kwaadaardigheid



Kwaadaardig

Naïef



Onbewust

Bewust

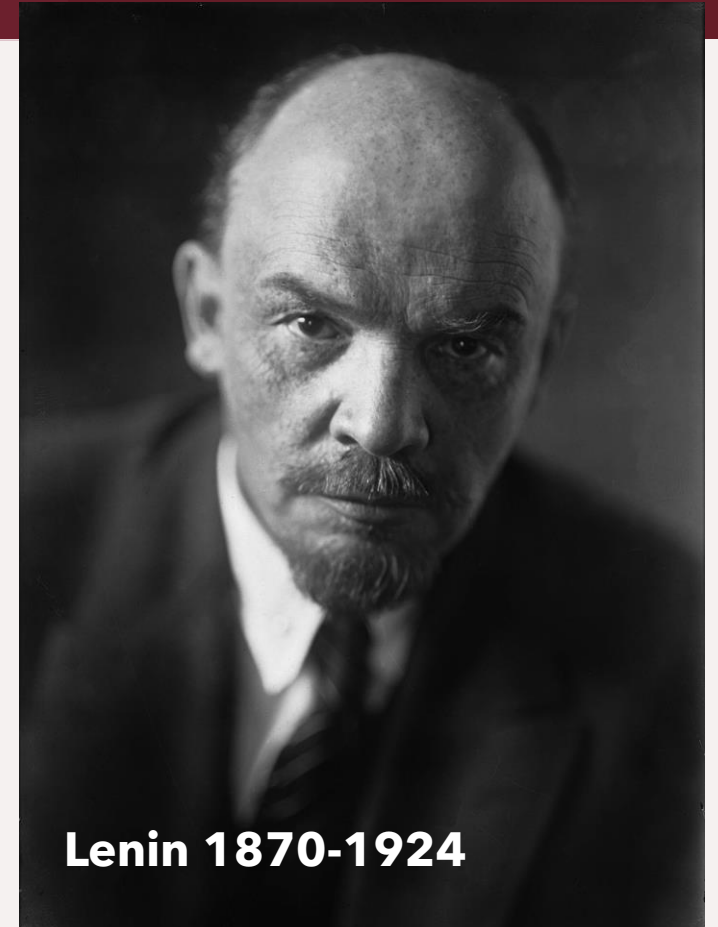
Tip: Geloof niet wat mensen van je zeggen

idiot	

De nuttige idioot

Iemand die zonder dat hij daar weet van heeft gebruikt wordt voor iemands verborgen agenda

Tip: Volg de geldstromen



Lenin 1870-1924



idiot	boosdoener

Hedendaagse nuttige idioten

De ZZP'er op zoek naar een opdracht die tegen een (te) laag tarief een training voor een groot instituut verzorgt

Leden van dezelfde Orde uit het Brabantse Hoeven werden in 2008 in verband gebracht met een moordaanslag in Rotterdam. De Orde werd in 2003 opgericht door personal coach Robert B. en zou zo'n 60 leden tellen.

2^{de} hands mensen en het postmodernisme



Ayn Rand

Ze zijn alleen bezig met mensen. Ze vragen niet:
"Is dit waar?" Ze vragen: *"Is dit wat anderen
denken dat waar is?"*

Richard
Rorty



De waarheid wordt niet gevonden
maar uitgevonden. We moeten er
steeds weer opnieuw over
onderhandelen.

Tel daar bij op de sociale media



Ayn Rand

Ze zijn alleen bezig met mensen. Ze vragen niet: *"Is dit waar?"* Ze vragen: *"Is dit wat anderen denken dat waar is?"*

Richard
Rorty



De waarheid wordt niet gevonden maar uitgevonden. We moeten er steeds weer opnieuw over onderhandelen.

**IEDEREEN
HEEFT EEN
PODIUM!**

Ben ik een charlatan?

aandacht



In ieder geval een aandacht zoeker

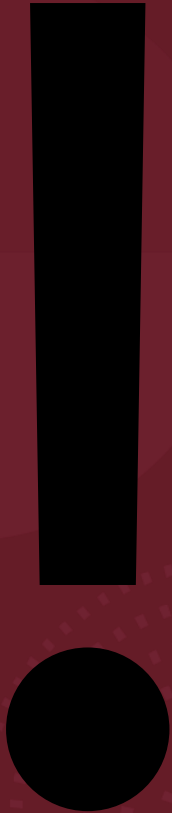
Ironie:
neem jezelf niet al te serieus

Solidariteit met de mensheid

Richard
Rorty



De waarheid wordt niet gevonden
maar uitgevonden. We moeten er
steeds weer opnieuw over
onderhandelen.



De tips

- Wantrouw al te zekere uitspraken
- Wantrouw solisten
- Luister naar cognitieve dissonantie
- Toets de persoon
- Hoed je voor pseudowetenschap
- Tweepolige vragenlijsten zijn inadequaar
- Geloof niet in je eigen roem
- Past de staat van dienst bij de uitspraak
- Volg de geldstroom
- Duik de geschiedenis in
- Let op cherry picking
- Ga op zoek naar de bron
- Neem jezelf niet te serieus
- Wees solidair